CAS CLIENT · PHARMACIE – SANTÉ GRAND PUBLIC

Laboratoire pharmaceutique

logiq-technology.com

CONTEXTE

Cet industriel souhaitait clarifier son cycle mensuel de prévision, de l'historique des ventes au calcul des besoins (MRP) dans S/4HANA, et l'aligner sur les meilleures pratiques APICS : segmentation, gestion par exception, indicateurs de fiabilité et scénarios. Il voulait également reprendre la maîtrise d'un paramétrage SAP IBP non documenté, fiabiliser les interfaces avec S/4HANA et anticiper les évolutions techniques imposées par SAP.

ENJEUX

- Rendre le cycle mensuel de prévision lisible de bout en bout, de l'historique des ventes au calcul des besoins (MRP) dans S/4HANA
- Se comparer aux meilleures pratiques (APICS) : segmentation, gestion par exception, indicateurs de fiabilité, scénarios
- Reprendre la maîtrise d'un paramétrage IBP non documenté
- Fiabiliser les interfaces avec S/4HANA et anticiper les évolutions techniques imposées par SAP

RÉSULTATS

10
étapes du cycle de prévision cartographiées

0 €
de licence supplémentaire pour couvrir tout le processus

Diagnostic partagé par la Supply Chain et la DSI

Feuille de route de refonte par lots, priorisée par la valeur

Sortie d'Excel au profit d'un processus outillé et traçable

FONCTIONS

Demand
MRP

PÉRIMÈTRE

Médicaments, dispositifs médicaux, compléments alimentaires
Marchés MTS : France, Belgique, Suisse, Italie
Distributeurs MTO à l'export

PAYSAGE APPLICATIF

SAP ECC | Excel

SAP S/4 HANA | **SAP IBP Demand**

Solution totalement documentée | **Cycle budgétaire puis rolling mensuel** | **Demand en production**

Copyright © 2026 LOGIQ Technology