CAS CLIENT · INDUSTRIE – HUILES ET LUBRIFIANTS

Leader des lubrifiants

logiq-technology.com

CONTEXTE

Les informations nécessaires au pilotage des façonniers (CMO) étaient dispersées dans de multiples fichiers et outils, chronophages à maintenir. Avec IBP Demand déjà en production, cet industriel a étendu la solution au S&OP pour bâtir son plan d'allocation de la production, le valoriser et l'intégrer au cycle budgétaire puis au rolling mensuel.

ENJEUX

– Répartir les volumes de production entre usines, CMO et sous-traitants par scénarios d'allocation
– Contrôler la charge et la capacité de chaque site
– Valoriser le plan d'allocation et le plan d'approvisionnement
– Traduire le plan en besoins matières, composants et emballages pour la Supply et les Achats
– Mener le projet en sprints de 3 semaines sans perturber IBP Demand en production

Multi-sites et façonniers | **Processus éclaté entre IBP, Excel, S/4 et e-mail** | **Flux en stock et à la commande**

RÉSULTATS

5 mois
du kick-off au go-live

113
scénarios de recette validés

Zéro anomalie bloquante ou critique au go-live

Processus budgétaire déroulé de bout en bout dans IBP

FONCTIONS

S&OP
Planification des approvisionnements
Planification de la production

PÉRIMÈTRE

800 M€ de chiffre d'affaires
200 kt produites par an
Usines, CMO et sous-traitants
Produits finis, MP, composants, emballages

PAYSAGE APPLICATIF

SAP ECC | Excel

SAP ECC | **SAP IBP Response** | **SAP IBP S&OP**

Copyright © 2026 LOGIQ Technology